

Commercial(e) B to B -E Store FRANCE

CONNECT-STORE »—— By French-Connect ——>

French-Connect est un Web média qui existe depuis 8 ans, nous connaissons une forte croissance et nous avons développé récemment une marketplace pour laquelle nous sommes “dénicheur de belles adresses et de talents”.

Au sein de l'équipe commerciale, vous êtes l'interlocuteur privilégié du Connect-Store, partie Made In France.

Votre rôle consiste à contribuer au recrutement de nouvelles marques stratégiques.

Vous intervenez à chaque étape de la relation avec les marques, plus précisément vos missions sont :

- Prise de brief auprès de la Direction sur les marques identifiées à approcher
- Réalisation des supports de présentations dédiés et sur-mesure à destination des RDV commerciaux
- Vous suivez l'actualité du secteur de l'e-commerce, des tendances, des marques
- Vous êtes force de proposition sur les opérations transverses
- Vous participez à des salons

- Mise à jour du CRM

Qualifications

De formation supérieure Bac +4/5 école de commerce ou équivalent, vous avez acquis une expérience d'au moins 5 ans en agence media. En tant qu'expert, vous comprenez les enjeux des marques et êtes force de proposition afin de pouvoir les recruter pour de nouveaux partenariats business.

Vous aimez les marques et êtes une personne fiable, curieuse, possédant une sensibilité business. Vous êtes créatif, mais également organisé et force de proposition. Vous faites également preuve d'une grande autonomie et avez l'envie de développer vos compétences en management.

Ouvert d'esprit, vous avez envie de rejoindre une équipe dynamique et de relever des défis au sein d'une entreprise en très forte croissance.

Votre périmètre étant la France.

Postulez à **annonces@french-connect.com**

Lieu: 75 Paris